



ECO 341 ECONOMÍA REGIONAL

2019-2

I. INFORMACIÓN GENERAL

Nombre del curso	: Economía Regional
Código del curso	: ECO341
Carácter	: Electivo
Créditos	: 3
Número de horas de teoría	: 3
Número de horas de práctica	:
Profesores del curso	: Efraín Gonzales de Olarte Pedro Herrera Catalán (http://www.urbaneconomics.info/)
Correo electrónico	: egonzal@pucp.edu.pe ; pherrera@mef.gob.pe
Horario clases	: Jueves, de 18-21 horas
Jefe de prácticas	:
Horario prácticas	:

II. SUMILLA

Integración de la dimensión espacial en el análisis económico. Estructuras económicas regionales. Teoría del Ingreso y las fluctuaciones regionales. Teoría espacial de los precios, teoría de la localización y transporte. El intercambio comercial y los flujos interregionales. Principios de economía urbana y rural. Dinámicas regionales,... (Copia de la sumilla oficial del curso publicada en el Plan de Estudios)

III. PRESENTACIÓN

Curso que incorpora el espacio físico y el territorio en el análisis económico en un nivel básico e intermedio. El curso estará dividido en dos partes. En la primera parte se centrará en el análisis regional, cuyo objeto de estudio es la interacción económica y política dentro de la geografía regional y local que genera economías espaciales con distintos grados de concentración económica. En la segunda parte se abordará el estudio de la racionalidad económica que subyace al origen, formación y evolución de las ciudades, enfatizándose en el análisis económico de los principales problemas urbanos: pobreza, transporte y gobernanza de los gobiernos locales.

El análisis de la economía regional y urbana requiere de la interacción entre la geografía, teoría económica, la planificación, la economía política y la economía institucional. En el curso se hará uso de las tecnologías de la información para la mejor comprensión de los fenómenos económicos en el espacio. El curso impulsará la interacción en clase sobre problemas reales relacionados con las distintas teorías.

IV. CONTENIDO Y OBJETIVOS

La geografía y la historia del Perú han condicionado el funcionamiento de la economía y han generado un país con características espaciales que se manifiestan en la existencia de economías regionales, la centralización, concentración territorial e institucional, la intensa urbanización, el crecimiento de las ciudades y las desigualdades territoriales. De ahí que, en países como el Perú, la descentralización haya constituido desde hace muchos años una propuesta política para resolver los problemas mencionados y recientemente se ha incorporado en la agenda del desarrollo territorial los problemas de la urbanización, de la planificación urbana y el futuro de las ciudades. Dadas estas realidades, el curso trata de introducir a los fundamentos teóricos y empíricos, que permitan entender los problemas derivados del funcionamiento de la economía en el espacio.

El curso es una introducción al análisis económico, incorporando el espacio y las instituciones económicas territoriales con el propósito de comprender los fenómenos económicos en sus espacios adecuados. La economía en el espacio genera una serie de complicaciones importantes, tanto teóricas como en las políticas económicas, que el curso trata de explicitar. La economía urbana y regional se vincula estrechamente a la economía aplicada del bienestar, para lo cual hace uso intensivo de las herramientas microeconómicas y de las aproximaciones econométricas espaciales.

También se presenta y discute algunos problemas regionales y urbanos del Perú actual. En este sentido es un curso teórico y aplicado. Cada parte del curso tendrá una dinámica “ad hoc” a los temas y problemas que se tratarán.

V. RESULTADOS DEL APRENDIZAJE

Los estudiantes estarán familiarizados con el análisis económico que incorpora el espacio en las distintas teorías, haciendo que la comprensión de los problemas económicos sean más complejos, ubicados en el espacio y, en consecuencia, mucho más cerca de como realmente funciona la economía.

VI. CONTENIDO DEL CURSO

PRIMER PARTE: ECONOMÍA REGIONAL: Profesor Efraín Gonzales de Olarte
--

CLASE 1. La economía en su geografía: Qué determina qué. El espacio y el tiempo

1. Breve historia de la ocupación humana de territorios y la conformación de espacios geográficos-socio-económicos.
2. Aproximaciones teóricas al espacio: geografía, matemáticas, economía y política
3. Los espacios territoriales reales: nación, región y localidad.

CLASES 2 y 3. Teoría de los precios, localización y transporte

1. Localización económica (agricultura, industria, servicios y vivienda)
2. Distancias y transporte

3. Teoría espacial de los precios y equilibrio parcial
4. Retornos crecientes de escala y competencia monopolística
5. Economías semi-mercantiles en el espacio. El caso peruano.

CLASES 4 y 5. La economía regional: Estructura económica, insumo-producto y macroeconomía.

1. Estructura económica regional: Articulación e integración espacial:
El modelo Insumo-Producto regional e interregional
 - Teoría
 - Aplicaciones: TIP por regiones naturales y sectores:
Lima y el resto de regiones, Arequipa e Inka
2. Teoría del ingreso y el empleo regional: Modelos macroeconómicos
3. Ciclos regionales: multiplicador y acelerador de la inversión y gasto público en espacios sub-nacionales.

CLASE 6. La nueva geografía económica: el enfoque centro-periferia

1. El retorno del enfoque centro-periferia
2. El modelo centro-periferia
 - Antecedentes
 - El modelo de Paul Krugman y su influencia en el análisis regional
3. El sistema centro-periferia en el Perú: convergencia y divergencia espacial.

CLASES 7 y 8. Economía política en el espacio: interacción entre geografía, economía y política

Economía política clásica

1. La integración de geografía y sociedad: como se conforma una economía regional en el espacio. Bases económicas y poder político: el espacio regional.
2. La organización del espacio por la división del trabajo y el intercambio. El trabajo como transformador y organizador del espacio.
3. Articulación de mercados: economías y sociedades regionales
4. Acumulación del capital y la conformación del espacio de reproducción del capital: nación, región y localidad. La organización social en función de las estructuras económicas, sociales y políticas.

Economía política moderna

5. La organización geo-política en el espacio.
 - Instituciones mercantiles y no mercantiles en el espacio
 - Los problemas de representación y participación política
6. El Estado en el espacio. Niveles de gobierno en el espacio y economía fiscal: nacional, regional y local. Los sistemas federalistas y de estado unitario. Centralización y descentralización del Estado.
7. Economías regionales del Perú y el problema de la centralización y concentración económica. Descentralización fiscal.

CLASE 1. Fuerzas de mercado en el desarrollo de ciudades (24 de Octubre, 2019)

1. Introducción y axiomas de Economía Urbana
 - 1.1. ¿Qué es Economía Urbana?
 - 1.2. ¿Qué es una ciudad?
 - 1.3. ¿Por qué existen las ciudades?
 - 1.4. Los axiomas de la Economía Urbana

2. ¿Por qué y donde surgen las ciudades?
 - 2.1. Regiones sin ciudades: Modelo de Producción del Patio Trasero
 - 2.2. Las ciudades comerciales, factorías y el sistema de las ciudades factorías
 - 2.3. Ciudades de procesamiento y la extracción de recursos naturales
 - 2.4. Ciudades e innovación

3. La aglomeración espacial de la actividad económica
 - 3.1. La compartición de insumos intermedios
 - 3.2. Efectos de auto refuerzo y los clusters industriales
 - 3.3. La compartición de la fuerza laboral y los efectos de desbordamiento del conocimiento
 - 3.4. Economías de Localización y Urbanización

Lecturas

O'Sullivan CAP 1, 2 y 3
McDonald/McMillen CAP 4
McCann CAP 1-2

CLASE 2. Sistema de ciudades y crecimiento urbano (07 de noviembre de 2019)

1. Sistema de ciudades y jerarquía urbana
 - 1.1. Niveles de utilidad y tamaño de las ciudades
 - 1.2. Sistema de ciudades
 - 1.3. Ciudades diversas y especializadas
 - 1.4. Variedad en el tamaño de las ciudades
 - 1.5. La distribución del tamaño de las ciudades

2. Los determinantes del crecimiento económico urbano
 - 2.1. Incremento en el ingreso per cápita y el crecimiento económico
 - 2.2. El mercado de trabajo urbano
 - 2.3. Políticas públicas y el equilibrio en el mercado de trabajo
 - 2.4. El contexto regional del crecimiento urbano
 - 2.5. La economía geográfica y la competitividad territorial

Lecturas

O'Sullivan CAP 4 y 5
McDonald/McMillen CAP 5

CLASE 3. Concentración geográfica de industrias: teoría y aplicaciones (14 de noviembre de 2019)

1. Data espacial, procesos espaciales y el ‘Modifiable Areal Unit Problem (MAUP)’
2. Métodos de medición de las economías de aglomeración
3. “Testing for localization using micro-geographic data”, *Duranton and Overman*, REG, 2005.
4. “Evaluating the geographic concentration of industries using distance-based methods”, *Marcon and Puech*, JEG, 2003.
5. Aplicaciones al caso peruano

Lecturas

Papers: 01; 02 y 03

CLASE 4 - LABORATORIO 1. Introducción a los Sistemas de Información Geográfica (SIG) (21 de Noviembre, 2019)

1. Descripción general de los SIG
2. Análisis espacial en Arc GIS
3. Representación espacial
 - 3.1. Trabajando con *vector* data
 - 3.2. Trabajando con *raster* data
4. Uso de herramientas SIG con datos para la economía peruana

Lecturas

Papers: 04; 05 y 06

CLASE 5. Estructura espacial de los sistemas urbanos (28 de Noviembre, 2019)

1. La renta de la tierra urbana: sector comercial, residencial, industrial y agrícola
 - 1.1. Curva oferta-renta de la tierra para los sectores comercial, residencial y manufactura
 - 1.2. Curva oferta-renta con factor de sustitución
 - 1.3. Supuestos del análisis: costos de tiempo, servicios públicos e impuestos
 - 1.4. Zonificación urbana y los patrones del uso de la tierra
 - 1.5. Control del crecimiento urbano y límites
2. Patrones del uso de la tierra: ciudades monocéntricas y expansión urbana
 - 2.1. La distribución espacial del empleo y la población
 - 2.2. La emergencia y declive de la ciudad monocéntrica
 - 2.3. Crecimiento y expansión urbana
 - 2.4. Un modelo de equilibrio general de una ciudad monocéntrica

Lecturas

O’Sullivan, CAP 6-7, 9

McDonald/McMillen CAP 6-7

McCann CAP 3

CLASE 6 - LABORATORIO 2. Análisis exploratorio de los patrones espaciales locales y globales (05 de Diciembre, 2019)

1. Indicadores globales de asociación espacial: Moran's I
2. Indicadores locales de asociación espacial: Local Moran's I
3. Análisis de patrones espaciales: Ripley's K and Kernel density function
4. Ejercicios en GEODA, Arc GIS y R

Lecturas

Papers: 07; 08 y 09

VII. METODOLOGÍA

La metodología empleada en el curso será una combinación de clases magistrales, con pequeños seminarios sobre temas reales y empíricos. También se organizarán grupos de trabajo de 2 ó 3 alumnos sobre temas regionales peruanos. En el caso de temas de economía urbana, se impartirá una combinación de clases teóricas y prácticas en laboratorio con los software Arc GIS, GEODA, y R. Además, se organizarán grupos de trabajo de 5 alumnos para el proyecto grupal.

VIII. EVALUACIÓN

En la primera parte, se pedirá trabajos monográficos por grupos de hasta tres personas que se deben concentrar en análisis estadísticos en los siguientes temas: población y empleo por regiones, estructuras productivas regionales, centralización y concentración económica, economía fiscal por regiones, políticas regionales.

En la segunda parte, se llevarán a cabo laboratorios sobre temas urbanos, con la ayuda de los programas como Arc GIS, GEODA, y R, para analizar problemas espaciales geo-referenciados. Además, como parte de la evaluación se deberá elaborar un proyecto grupal (5 alumnos), lo cual involucra elaborar un documento de 15 a 20 páginas (Arial 12, espacio simple) sobre la base de la lectura y aplicación de un "paper" perteneciente a la sección Bibliografía Referencial del syllabus. Los temas a abordar en el trabajo grupal son: economías de aglomeración, crecimiento urbano y productividad, competitividad territorial, transporte terrestre y expansión urbana, y problemas urbanos y sus soluciones de políticas públicas.

Fórmula de calificación:

Nº	Tipo de Evaluación	Ponderación sobre la nota final
1	Examen escrito primer parte	35%
2	Monografía grupal primera parte	15%
3	Examen escrito segunda parte	35%
4	Proyecto grupal	15%

IX. CRONOGRAMA

FECHA	TEMA/CONTENIDOS
17.10.2019	Examen parcial de 6 a 8pm
12-12-2019	Examen final de 6 a 8pm

X. BIBLIOGRAFÍA

▪ Básica

PRIMER PARTE: REFERENCIAS PRINCIPALES ECONOMÍA REGIONAL
--

Armstrong Harvey & Jim Taylor (2000), **Regional Economics and Policy**, Blackwell Publishing, Third Edition, London.

Blair John P. (1995): **Local Economic Development. Analysis and Practice**, Sage Publications, California.

Brakman, Steven, Harry Garretsen, Charles van Marrewijk (2001): **An introduction to Geographical Economics: Trade, Location and Growth**, Cambridge University Press.

Capello Roberta (2007): **Regional Economics**, Routledge, New York, USA.

Clark Gordon L., Maryann P. Feldman, and Meric S. Gertler (2000): **The Oxford Handbook of Economic Geography**, Oxford University Press, UK.

Gonzales de Olarte, Efraín (1988) **Economías regionales del Perú**, 3a.edición Instituto de Estudios Peruanos, Serie Análisis Económico 6, Lima.

----- (1992) **La economía regional de Lima: Crecimiento, urbanización y clases populares**, Instituto de Estudios Peruanos, Serie Análisis Económico 15, Lima.

----- (1994) **En las fronteras del mercado: Economía Política del campesinado en el Perú**, Instituto de Estudios Peruanos, Serie Análisis Económico 16, Lima.

----- (2003): “Descentralización para el desarrollo humano en el Perú”, Cuadernos para el Desarrollo Humano N0. 4, PNUD, Lima.

----- (2003): **Regiones integradas. Ley de incentivos para la integración y conformación de regiones. Lineamientos económicos y políticos**. Walter Alejos (compilador), Fondo Editorial del Congreso del Perú, Lima.

----- (2004): **La difícil descentralización fiscal en el Perú: Teoría y práctica**, Instituto de Estudios Peruanos, Análisis Económico, 22, Lima.

----- (2010): “Descentralización, divergencia y desarrollo regional en el Perú del 2010” en José Rodríguez y Mario D. Tello (Editores) (2010): **Opciones de política económica en el Perú 2011-2015**, pp. 175-204.

------(2014): “Débil integración, divergencia y desigualdad en las regiones del Perú”, con Juan Manuel del Pozo, en. José Carlos Orihuela y José Távora: **Pensamiento económico y cambio social : Homenaje a Javier Iguñiz**, Fondo Editorial, Pontificia Universidad Católica del Perú, Lima. Pp. 285 – 328.

------(2015): **Una economía incompleta, Perú 1950 – 2007. Análisis estructural**, Fondo Editorial Pontificia Universidad Católica del Perú – Instituto de Estudios Peruanos. Lima. Capítulos 5 y 6.

Hirsch Werner Z.(1973): **Urban Economic Analysis**, McGraw-Hill Book Company, New York.

Isard, Walter (1973), **Métodos de análisis regional**, Editorial Ariel, Lima.

Krugman Paul (1991) **Geography and Trade**, Leuven University Press y MIT Press Cambridge Massachussetts.

------(1992) **Geografía y comercio**, Antonio Bosch Editor, Barcelona.

Lipietz Alain (1979) **El capital y su espacio**, Ed. Siglo XXI, México

McCann Philip (2013). **Modern Urban and Regional Economics**. Oxford; Second Edition,

Moncayo Jiménez Edgard (2004): **Nuevos enfoques del desarrollo territorial: Colombia en una perspectiva latinoamericana**. CEPAL, Universidad Nacional de Colombia y PNUD, Bogota.

Nijkamp, P. (2016): “The “resourceful región”. A new conceptualization of regional development strategies”, Journal of Regional Research – Investigaciones Regionales, N°36, Specila Issue, Madrid, España.

Polése Mario (1998): **Economía Urbana y Regional,. Introducción a la relación Entre territorio y desarrollo**, Libro Universitario Regional (EULAC/GTZ) Cartago, Costa Rica.

Richardson, Harry W (1986): **Economía Regional y Urbana**, Alianza Editorial, Madrid.

SEGUNDA PARTE: ECONOMÍA URBANA

TEXTOS

O’Sullivan Arthur, **Urban Economics** (2012), McGraw-Hill, Eighth Edition.

J. McDonald y D. McMillen (2011): **Urban Economics and Real Estate: Theory and Practice**, Second Edition, John Wiley & Sons.

McCann Philip (2013): **Modern Urban and Regional Economics**. Oxford, Second Edition.

PAPERS

Paper 01: Duranton, G. and Overman, H. G. (2005). 'Testing for Localization Using Micro-Geographic Data'. *Review of Economic Studies* 72(4):1077-106.

Paper 02: Marcon, E. and Puech, F. (2003). 'Evaluating the Geographic Concentration of Industries using Distance-Based Methods'. *Journal of Economic Geography*, 3: 409-428.

Paper 03: Ellison, G. and Glaeser, E. L. (1997). 'Geographic Concentration in U.S. Manufacturing Industries: A Dartboard Approach'. *Journal of Political Economy* 105(5):889-927.

Paper 04: Briant A., Combes P.-P. and M. Lafortune (2010). 'Dots to boxes: Do the Size and Shape of Spatial Units Jeopardize Economic Geography Estimations?'. *Journal of Urban Economics*, Vol. 67 (3), 287-302.

Paper 05: Longley, P., Goodchild, M., Maguire, D., Rhind, D.W., (2010). *Geographic Information Systems and Science*, Wiley (Introductory guide)

Paper 06: Ormsby, T et al (2009). *Getting to Know ArcGIS Desktop*, ESRI Press

Paper 07: Anselin, L. (1995B). 'Local Indicators of Spatial Association-LISA'. *Geographical Analysis*, vol. 27(2); pp. 93-115.

Paper 08: Anselin, L. (1996). 'The Moran scatterplot as an ESDA tool to assess local instability in spatial association'. En Fischer, M., H. Scholten y D. Unwin, (eds), "Spatial analytical perspectives on GIS". London, Taylor and Francis.

Paper 09: Gibbons, S. and Overman, H. G. (2012). 'Mostly pointless spatial econometrics?'" *Journal of Regional Science* 52 (2), 172-191.

▪ **Complementaria**

BIBLIOGRAFIA REFERENCIAL

PRIMER PARTE: ECONOMÍA REGIONAL

Aguilar Giovanna y Gonzalo Camargo (2000): "El centro y la periferia, una aproximación empírica a la relación entre Lima y el resto del país" Documento CISEPA No 192, Departamento de Economía, PUCP, Lima.

Alonso W. (1964), **Location and Land Use**, Harvard University Press

Angell Alan, Pamela Lowden & Rosemary Thorp (2001) : *Decentralizing Development. The Political Economy of Institutional change in Colombia and Chile*. Queen Elizabeth House Series in Development Studies, Oxford University Press.

- Aráoz Mercedes y Roberto Urrunaga (1996) “Finanzas Municipales: Ineficiencias y excesiva dependencia del Gobierno Central”, Centro de Investigaciones de la Universidad del Pacífico y Consorcio de Investigación Económica , DT 25, Lima.
- Aroca Patricio, Mariano Bosch and William F. Maloney (2005): “Spatial Dimensions Of Trade Liberalization and Economic Convergence: Mexico 1985-2002” The World Bank Economic Review, vol. 19, No. 3, pp. 345-378.
- Baca, Epifanio; Ruth García; Leonith Hinojosa; Jesús Guillén; Guillermo Mosqueira (1993) **Análisis de la economía de la región Inka en base a la tabla Insumo Producto** , Centro de Estudios Regionales Andinos Bartolomé de las Casas, Cusco (dos volúmenes).
- Bairoch, Paul (1988): **Cities and Economic Development: From the Dawn of History to the Present**, University of Chicago Press.
- Brun Jean-François, Céline Carrère, Patrick Guillaumont and Jaime de Melo (2005), « Has Distance Died ? Evidence from a Panel Gravity Model », The World Bank Economic Review, vol. 19, No. 1, pp. 99-120.
- Bulmer-Thomas Victor (1982) **Input-output Analysis in Developing Countries. Sources, Methods and Applications**, John Wiley & Sons Ltd, New York, capítulo 14.
- Burki Shahid Javed, Guillermo E. Perry y William R. Dillinger (1999) **Más allá del Centro, descentralizando el Estado**, Banco Mundial, Estudios Latinoamerica-nos y del Caribe, Banco Mundial, Washington D.C.
- Carranza Ugarte Luis y David Tuesta C. (2004): “Consideraciones para una descentralización fiscal: Pautas para la experiencia peruana”, Estudios Económicos No. 12, Banco Central de Reserva del Perú, pp. 145-222.
- CEPAL, (Gabriel Aghion) (1993), **Descentralización fiscal. Marco conceptual**, Comisión Económica para América Latina y el Caribe, Serie Política Fiscal 44,
- Congreso de la República (2015): **Evaluación del proceso de descentralización**. Informe Anual 2014-2015. Comisión de Descentralización, Regionalización, Gobiernos Locales y Modernización de la Gestión del Estado. Santiago.
- Coraggio José Luis, Alberto Federico Salvate y Oscar Colman (editores) (1989) **La Cuestión Regional en América Latina**, IIED América Latina, CIUDAD Ecuador.
- Christaller, W. (1966): **Central Places in Southern Germany**, Prentice Hall
- Cuadrado – Roura Juan (2010): **Regional Policy, Economic Growth and Convergence. Lessons from the Spanish Case**. Springer Verlag, Berlin Heidelberg

- Damonte Gerardo y Manuel Glave (2016). **Industrias extractivas y desarrollo rural En los andes peruanos. Los dilemas de la representación política y la Capacidad de gestión para la descentralización.** GRADE, Lima.
- Del Pozo Juan Manuel y Luis Miguel Espinoza (2011). “Un análisis exploratorio de convergencia en el PIC per cápita entre departamentos en el Perú, 2005-2009”, en Janina León Castillo y Javier M. Iguíñiz Echeverría (editores) (2011) **Desigualdad distributiva en el Perú: Dimensiones.** Fondo Editorial, Pontificia Universidad Católica del Perú., pp:167-196
- Dixit, A.K. and J.E. Stiglitz (1977): "Monopolistic competition and optimum product Diversity", *American Economic Review* 67 (3), pp. 297-308
- Escobal Javier I y Máximo Torero (2000). "Cómo enfrentar una geografía adversa? El rol de los activos públicos y privados", GRADE, Documento de Trabajo 29, Lima.
- Flores César, Carlos Quiñones, Epifanio Baca y José de Echave (2017): **Recaudación Fiscal y beneficios tributarios en el sector minero. A la luz de los casos Las Bambas y Cerro Verde.** CooperAcción, Propuesta Ciudadana y OXFAM, Lima
- Fujita Masahisa, Paul Krugman & Anthony J. Venables (1999): **The Spatial Economy. Cities, Regions, and International Trade,** The MIT Press, Cambridge, Massachusetts.
- Fujita Masahisa y Jacques-Francois Thisse (2013): **Economics of Agglomeration. Cities, Industrial Location, and Globalization,** Cambridge University Press, Second Edition, New York.
- Gallo Rivera María Teresa y Rubén Garrido Yserte (2006): “Disparidades económicas Territoriales en el Perú: Una aproximación empírica a partir de microdatos” *Investigaciones Regionales*, No. 9, Asociación Española de Ciencia Regional, pp. 49-74.
- Glaeser Edward L. (2008): **Cities, Agglomeration and Spatial Equilibrium,** Oxford University Press.
- Gonzales de Olarte, Efraín: **En las fronteras del mercado: Economía Política del campesinado en el Perú,** Instituto de Estudios Peruanos, Serie Análisis Económico 16, Lima.
- (2000) **Neocentralismo y Neoliberalismo En el Perú,** Instituto de Estudios Peruanos y Consorcio de Investigación Económica, Serie Colección Mínima 39, Lima.
- (2003): “Descentralización para el desarrollo humano en el Perú”, Cuadernos para el Desarrollo Humano N0. 4, PNUD, Lima.
- (2003): **Regiones integradas. Ley de incentivos para la integración y**

- conformación de regiones. Lineamientos económicos y políticos.** Walter Alejos (compilador), Fondo Editorial del Congreso del Perú, Lima.
- (2004): **La difícil descentralización fiscal en el Perú: Teoría y práctica**, Instituto de Estudios Peruanos , Análisis Económico , 22, Lima.
- (2010): “Descentralización, divergencia y desarrollo regional en el Perú del 2010” en José Rodríguez y Mario D. Tello (Editores) (2010): **Opciones de política económica en el Perú 2011-2015**, pp. 175-204.
- Gonzales de Olarte, Efraín; Teobaldo Pinzás; Carolina Trivelli (1994), “Descentralización Fiscal y regionalización en el Perú”, Instituto de Estudios Peruanos, Documento de Trabajo No. 69, Lima.
- Gonzales de Olarte Efraín y Cecilia Lévano (2001): "El modelo centro-periferia en los andes", Economía, Revista del Departamento de Economía, PUCP, volumen XXIV No. 47, junio, pp. 69-90, Lima.
- Gonzales de Olarte Efraín y Jorge Trelles Cassinelli (2004): “ Divergencia y convergencia regional en el Perú: 1978-1992” , CISEPA 231, Departamento de Economía, PUCP, Lima.
- Gonzales de Olarte Efraín, Juan Manuel del Pozo y Vhal del Solar (2011): “Lima metropolitana después de las reformas neoliberales: transformaciones económicas y urbanas”, en Carlos Mattos y Wiley Ludeña (editores) (2011): **Lima Santiago. Reestructuración y cambio metropolitano**, Colección Estudios Urbano UC, Colección Estudios Metropolitanos CIAC, Pontificia Universidad Católica del Perú, Departamento de Arquitectura y Urbanismo, Lima, pp. 135 – 176.
- (2012) “Lima una ciudad policéntrica. Un análisis a partir de la localización del empleo”, Investigaciones Regionales N° 23, Otoño 2012, Asociación española de ciencia regional, pp.29-52.
- Harris J. Y M. Todaro (1970), “Migration, Employment and Development. A Two Sector Analysis” American Economic Review, March, Vol. LX, No. 1.
- Henderson J. Vernon (2005): **New Economic Geography**. The International Library of Critical Writings in Economics, Elgar Reference Collection, United Kingdom.
- Hensher David A. and Kenneth J. Button (2000), **Handbook of Transport Modelling** Handworks in Transport Volume 1, Pergamon, Oxford.
- Herrera Pedro y Pedro Francke (2007): “Análisis de la eficiencia del gasto municipal Y de sus determinantes”, CISEPA No. 260; pp123, PUCP, Lima.
- Hopkins, Raúl (1981) **El sur del Perú, región económica?**, Pontificia Universidad Católica del Perú, Memoria de Bachillerato.
- Iguñiz Javier (1984) “Ciclos productivos y región en el Perú: 1971-1981” Revista

- Allpanchis Phuturinga, No.23, Cusco.
- (1998) “Localización, transporte y productividad: aritmética y álgebra” CISEPA, documento de trabajo N° 146, PUC, Departamento de Economía, Lima.
- (2001): *Descentralización, empleo y pobreza*, Graphic Creative, Lima.
- Isard, Walter (1990): **Location Analysis and general theory: economic, political regional, and dynamic**, editado por Christine Smith, Washington Square New York, Selected Papers of Walter Isard.
- Isard Walter, Iwan J. Azis, Matthew P. Drennan, Ronald E. Miller, Sideny Saltzman and Erik Torbecke (1998): **Methods of Interregional and Regional Analysis**, Regional Science Studies Series, Ashgate, Vermont, USA.
- Krugman Paul (1998) The Role of Geography in Development, en Annual World Bank Conference on Development Economics, Washington D.C.
- Leontief, Wassily (1975) **Análisis Insumo-Producto**, Ed. Gustavo Gili, España
- (1986) **Input-Output Economics**, Oxford Economics Press, Second Edition
- Lewis, Robert A.(1973) **Employment, Income and the Growth of Barriadas in Lima** Cornell University, Tesis doctoral.
- Lomborg Bjorn (1998): **The Skeptical Environmentalist. Measuring the Real State of the World**, Cambridge University Press.
- Lösch, A. (1954): **The Economics of Location**, Yale University Press, New Haven
- McDonald, J. y Prather, J. (1994): “Suburban Employment Centres: The Case of Chicago”, *Urban Studies*, 31(2), 201-218.
- Martinelli César (1997): “Descentralización fiscal en el Perú. Notas a partir de la teoría económica y de la experiencia española”, en Gonzales (1997), Instituto de Estudios Peruanos, Serie Análisis Económico 15, Lima.
- Mendoza Waldo y Janeth Leyva (2017): **La Economía del VRAEM. Diagnóstico y Opciones de política**. CIES, USAID, Lima.
- Meza Nilo (2011): **Espacios regionales fronterizos: Integración más allá del discurso político**. Palirio, Estados Unidos.
- Miyao Takahiro (1986): "Dynamic urban models" en Nijkamp Peter: **Handbook of Regional and Urban Economics**, Vol. II, chap. 13, Elsevier Science Publishers, North Holland.
- Morrison, Andrew (1988) “Incentivos tributarios y política de descentralización productiva, Perú 1968-1986, Instituto de Estudios Peruanos, Documento de

Trabajo No. 27, Lima.

Neary, Peter J. (2001) : "Of Hype and Hyperbolas: Introducing the New Economic Geography" *Journal of Economic Literature*, June, vol XXXIX, number 2, pp. 536-560.

Nijkamp Peter (1986) (Editor): **Handbook of Regional and Urban Economics**, Vol.I y II, Elsevier Science Publishers, North Holland

PNUD (2002): **Informe del Desarrollo Humano en el Perú: Aprovechando las Potencialidades**, PNUD, Lima.

----- (2006): **Informe sobre Desarrollo Humano/Perú 2006: Hacia una descentralización con ciudadanía**, PNUD, Lima.

Polese Mario (2009): **The Wealth & Poverty of Regions. Why Cities Matter**. The University of Chicago Press, USA.

Rodriguez Gabriel y Augusto Delgado (2017): "Convergencia en las regiones del Perú: inclusión e exclusión en el crecimiento de la economía peruana (1970-2010), en José Rodríguez y Pedro Francke (editores): **Exclusión e inclusión social en el Perú. Logros y desafíos para el desarrollo**, Fondo Editorial, Pontificia Universidad Católica del Perú, Lima, pp. 249-294.

Prud'homme Rémy (1995) "The Dangers of Decentralization", *Research Observer* Vol. 10, No. 2, August, The World Bank, pp. 201-226.

Pulgar Vidal, Javier (1987) **Geografía del Perú, Las ocho regiones naturales**, Editorial PEISA, Lima.

Slater, David (1990), **State and Territorial Centralization: Peru 1968-1978**, McGraw Hill, London.

Vásquez Arturo y Luís Bendezú (2008): **Ensayos sobre el rol de la infraestructura Vial en el crecimiento económico del Perú**, CIES – BCRP, Lima.

Vega Castro Jorge (2008): "Análisis del proceso de descentralización fiscal en el Perú" CISEPA, No. 266, pp. 108, PUCP, Lima.

SEGUNDA PARTE: ECONOMÍA URBANA

Baum-Snow, N. and Pavan, R. (2012). 'Understanding the City Size Wage Gap'. *Review of Economic Studies*, Vol. 79, No. 1, 88-127.

Baum-Snow, N. (2007). 'Did Highways Cause Suburbanization?' *Quarterly Journal of Economics* 122(2):775-805.

Burchfield, M., Overman, H., Puga, D. and Turner, M.A. (2006). 'Causes of Sprawl: A Portrait from Space'. *Quarterly Journal of Economics* 121(2): 587-633.

- Chasco, C., López, A.M. and Guillain, R. (2012). “The influence of geography on the spatial agglomeration of production in the European Union”. *Spatial Economic Analysis* 7(2), 247-263.
- Chasco, C. and López, A.M. (2010). Evolution of the influence of geography on the location of production in Spain (1930-2005). In: Páez, A., Le Gallo, J., Buliung, R.N. and Dall'Erba, S. (eds) *Progress in Spatial Analysis*, Springer, 407-440.
- Ciccone, A. and Hall, R. E. (1996). ‘Productivity and the Density of Economic Activity’. *American Economic Review* 86(1):54-70.
- Combes, P.P. and Lafourcade, M. (2005). ‘Transport Costs: Measures, Determinants, and Regional Policy Implications for France’. *Journal of Economic Geography* 5(3), 319–349.
- Consejo Nacional de la Competitividad (2014). ‘Agenda de Competitividad 2014-2018, Rumbo al Bicentenario’, Ministerio de Economía y Finanzas, Lima, Julio.
- Desmet, K. and Rossi-Hansberg, E. (2013). ‘Urban Accounting and Welfare’. *American Economic Review*, 103(6): 2296-2327.
- Duranton, G. and Puga, D. (2001). ‘Nursery Cities: Urban Diversity, Process Innovation, and the Life Cycle of Products’. *American Economic Review* 91(5):1454-77.
- Duranton, G. and Turner, M.A. (2011). ‘The Fundamental Law of Road Congestion: Evidence from U.S. Cities’. *American Economic Review*, 101(6):2616-52.
- Duranton, G. and Turner, M. (2012). ‘Urban Growth and Transportation’. *Review of Economic Studies*, 79 (4), 1407-1440.
- Ellison, G., Glaeser, E. L. and Kerr, W. (2010). ‘What Causes Industry Agglomeration? Evidence from Coagglomeration Patterns’. *American Economic Review* 100(3):1195-213.
- Faggio, G., Silva, O., and Strange, W. C. (2017). ‘Heterogeneous agglomeration’. *Review of Economics and Statistics*, 99(1), 80-94.
- Gabaix, X. (1999). ‘Zipf's Law and the Growth of Cities’. *American Economic Review*, 89(2): 129-132.
- Glaeser, E. L., Kahn, M. E. and Rappaport, J. (2008). ‘Why Do the Poor Live in Cities? The Role of Public Transportation’. *Journal of Urban Economics* 63(1):1-24.
- Glaeser, E. L. and Gottlieb, J.D. (2009). ‘The Wealth of Cities: Agglomeration Economies and Spatial Equilibrium in the United States’. *Journal of Economic Literature* 47(4):983-1028.
- Glaeser, E. L., and Kahn, M.E. (2004). ‘Sprawl and Urban Growth’. IN: *Handbook of Regional and Urban Economics*, Vol. 4, edited by J. Vernon Henderson and Jacques-François Thisse, 2481-2527. Amsterdam: Elsevier.

- Glaeser, E. L., Kolko, J. and Satz, A. (2001). 'Consumer City'. *Journal of Economic Geography*, Vol. I.
- Herrera, P. (2014). 'Assessing the Impact of Agricultural Transport Costs on Industrial Agglomeration'. 54th European Regional Science Association Congress. Saint Petersburg, August.
- Herrera, P. (2009). 'Perú: Propuesta de Redistribución de los Recursos del Canon y Regalías Mineras a Nivel Municipal'. *Revista Economía* Vol. XXXII, N° 64, II Semestre, 2009: 45-82.
- Herrera, P. (2009). 'Aproximando el Clima de Negocios a Nivel Municipal'. *Revista de la Competencia y la Propiedad Intelectual*, INDECOPI - Año 4, Número 8, Primavera 2009: 115-141.
- Herrera, P, y Roca, J. (2007) 'Lineamientos de Política para el Crecimiento Económico de las Regiones Peruanas basados en Principios de Economía Geográfica'. Documento de Discusión DD/07/01, Ministerio de Economía y Finanzas.
- Jofre-Monseny, J., Marín-López, R., and Viladecans-Marsal, E. (2014). 'The determinants of localization and urbanization economies: Evidence from the location of new firms in Spain'. *Journal of Regional Science*, 54(2), 313-337.
- Krugman, P. (1991). 'Increasing Returns and Economic Geography'. *Journal of Political Economy* 99(3):483-99.
- Lafourcade, M. and Thisse, J.-F. (2011). 'New Economic Geography: The Role of Transport Costs'. IN: *Handbook Of Transport Economics*, A. de Palma, R. Lindsey, E. Quinet and R. Vickerman (dir.), Edward Elgar Publishing Ltd, Cheltenham.
- Porter, M. (1995). 'The Competitive Advantage of the Inner-City'. *Harvard Business Review* (May/June): 55-71.
- Puga, D. (2010). 'The Magnitude and Causes of Agglomeration Economies'. *Journal of Regional Science* 50(1):203-19.
- Qian, H., Acs, Z., and Stough, R. (2013). 'Regional Systems of Entrepreneurship: The Nexus of Human Capital, Knowledge, and New Firm Formation'. *Journal of Economic Geography*, 13 (4) 559-587.
- Rosenthal, S., and Strange, W. C. (2004). 'Evidence on the Nature and Source of Agglomeration Economies'. IN: *Handbook of Regional and Urban Economics*, Vol. 4, edited by J. Vernon Henderson and Jacques-François Thisse, 2119-72. Amsterdam: Elsevier.
- Rosenthal, S., and Strange, W. C. (2006). 'The Micro-Empirics of Agglomeration Economies'. IN: *A Companion to Urban Economics*, edited by Richard J. Arnott and Daniel P. McMillen, 7-23. Oxford: Blackwell.

Tiebout, C. M. (1956). 'A Pure Theory of Local Public Expenditures'. *Journal of Political Economy* 64(5):416-24.

Venables, A. J. (2003). 'Spatial Disparities in Developing Countries: Cities, Regions and International Trade'. Working Paper. Centre for Economic Performance, LSE.

World Bank Group (2009). 'World Development Report 2009: Reshaping Economic Geography'. World Development Report, Washington, D.C.

▪ **Advertencia:**

De acuerdo a reglas internas de la Universidad, la copia, plagio o las citaciones indebidas en los trabajos individuales o colectivos son pasibles de sanciones. Se sugiere leer la Guía PUCP para el citado de fuentes (página web) para evitar problemas al respecto.

Lima, agosto 2019

Directiva y normas para la elaboración de trabajos grupales

Sobre el trabajo grupal, conceptos previos

Se entiende por trabajo grupal¹ aquella estrategia de enseñanza-aprendizaje diseñada para que una tarea planteada sea emprendida por dos o más alumnos. El objetivo buscado con la tarea puede ser alcanzado de una manera más eficiente y enriquecedora gracias a la colaboración y al aporte de los distintos integrantes del grupo. En estos casos, se entiende que no es posible cumplir con el objetivo pedagógico propuesto recurriendo al trabajo de una sola persona o a la simple sumatoria de trabajos individuales.

Los objetivos que se busca alcanzar al plantear una tarea a ser resuelta por un equipo pueden diferir si los alumnos están o no preparados para trabajar en grupo. Cuando los integrantes del equipo tienen experiencia trabajando en grupo, los objetivos de aprendizaje están centrados, primero, en enriquecer el análisis del problema con las opiniones de los miembros del equipo y, en segundo lugar, en poder emprender una tarea cuya complejidad y estructura hacen muy difícil que pueda ser concluido de manera individual, en forma satisfactoria y en el tiempo designado. Es decir, con personas preparadas para trabajar en equipo, el trabajo grupal es una condición de la tarea y no un objetivo en sí mismo.

Por otro lado, cuando los alumnos no están habituados a trabajar en grupo, el objetivo del trabajo grupal será prepararlos para trabajar en equipo y desarrollar en ellos capacidades como la de planificar y diseñar estrategias en consenso, dividir el trabajo de forma adecuada, elaborar cronogramas específicos, intercambiar ideas e integrarlas en un trabajo final, entre otras. Además, permite reforzar actitudes de responsabilidad, empatía, puntualidad, respeto, solidaridad, ejercicio del pensamiento crítico, entre otros. Este objetivo es también muy importante debido a que la práctica de trabajar en grupo en la Universidad prepara a los alumnos para cuando tengan que desempeñarse en el mundo laboral colaborando con otros profesionales o en equipos.

Como puede verse, si los alumnos no tienen la preparación debida para trabajar en equipo y además el curso no está diseñado para formarlos para este tipo de encargo, el trabajo grupal pierde mucha de su potencialidad. En tal sentido, con alumnos no preparados o muy poco preparados, se debe considerar como objetivo del curso, en un primer momento, que ellos alcancen las habilidades para el trabajo en grupo. Una vez que este sea alcanzado, se puede plantear como objetivo subsiguiente la riqueza del análisis grupal y, además, poder realizar tareas complejas de un trabajo que, en principio, no puede ser desarrollado de manera individual.

En el sentido de lo señalado, la inclusión de un trabajo grupal en un curso, cualquiera sea su denominación o nivel, debe obedecer a objetivos claramente establecidos en el sílabo y debe ser diseñado cuidadosamente atendiendo a los criterios pedagógicos arriba expuestos. De este modo, se evitarán casos, lamentablemente constatados, de trabajos grupales injustificados y carentes de seguimiento por parte del docente.

Por lo expuesto, el trabajo grupal debe ser promovido cuando permite obtener resultados superiores a los que serían alcanzados en un trabajo individual dada la naturaleza del curso y los plazos, las condiciones y las facilidades establecidas para este.

Trabajos escritos grupales

Esta directiva se aplica a la elaboración de trabajos escritos grupales de pregrado, posgrado y diplomaturas, que son desarrollados dentro o fuera del aula y que, eventualmente, podrían ser expuestos. Ello, sin perjuicio de que se entienda que los trabajos grupales son dinámicas colectivas que pueden tener una expresión oral, escrita o visual.

Para que un trabajo grupal sea eficaz debe estar diseñado apropiadamente, tarea que recae en el profesor del curso. En tal sentido, las unidades que impartan asignaturas en pregrado, posgrado y diplomaturas cuidarán de que se cumplan las siguientes normas:

¹ El término “trabajo grupal” se entiende como equivalente a “trabajo en equipo” y a cualquier otra forma de trabajo colaborativo entre estudiantes.

1. La inclusión de uno o más trabajos escritos grupales como parte de un curso debe contar con la aprobación de la autoridad académica de la unidad a la que pertenece el curso o de quien éste designe antes del inicio del semestre académico o del Ciclo de Verano, según corresponda.
2. El diseño del trabajo grupal debe asegurar la participación de todos los integrantes del grupo, de forma tal que se garantice que si uno o más de sus miembros no cumple con el trabajo asignado, entonces todo el equipo se verá afectado.
3. El producto de un trabajo colaborativo supone los aportes de cada uno de los integrantes, pero implica más que una simple yuxtaposición de partes elaboradas individualmente, pues requiere de una reflexión de conjunto que evite la construcción desarticulada de los diversos aportes individuales.
4. El profesor deberá contar con mecanismos que le permitan evaluar tanto el esfuerzo del equipo como la participación de cada integrante en la elaboración del trabajo grupal. Uno de estos mecanismos puede incluir la entrega de un documento escrito donde los integrantes del grupo especifiquen las funciones y la dedicación de cada uno de ellos, los detalles de la organización del proceso y la metodología de trabajo seguida por el grupo. La presente directiva incluye una propuesta de “Declaración de Trabajo Grupal”.
5. Los trabajos grupales deben tener evaluaciones intermedias, previas a la entrega final, en las que se constate el trabajo de todos y cada uno de los miembros del grupo.
6. La ponderación que se asignará para la calificación final al aporte individual y al esfuerzo grupal debe responder a las características y al objetivo de este.
7. El profesor deberá indicar de manera explícita en el sílabo del curso si este tiene uno o más trabajos escritos grupales y el peso que tiene cada uno de estos trabajos en la nota final del curso, cuidando que no exceda de la ponderación de la evaluación individual.
8. En caso el curso cuente con uno o más trabajos escritos grupales, el profesor entregará dos documentos anexos al sílabo. En el primero de ellos constará el texto íntegro de la presente directiva. En el segundo se señalará de forma explícita las características del trabajo o los trabajos escritos grupales a ser desarrollados durante el periodo académico. En este documento se deberá indicar:
 - a. La metodología involucrada en cada trabajo grupal.
 - b. El número de integrantes. Se recomienda no más de cuatro.
 - c. Los productos a entregar.
 - d. Los cronogramas y los plazos de las entregas parciales y del trabajo escrito final.
 - e. Los criterios de evaluación, así como el peso relativo de las entregas parciales en la calificación del trabajo grupal.
 - f. El tipo de evaluación del trabajo grupal y, de ser el caso, el peso relativo del aporte individual y del esfuerzo grupal en la calificación final del trabajo.
 - g. El cronograma de asesorías, de ser el caso.
9. Como todo trabajo grupal implica un proceso colectivo de elaboración e intercambio intelectual, en caso de plagio o cualquier otra falta dirigida a distorsionar la objetividad de la evaluación académica, se establece que todos y cada uno de los integrantes del grupo asumen la responsabilidad sobre el íntegro de los avances y del trabajo final que serán presentados y, por tanto, tienen el mismo grado de responsabilidad.
10. En aquellos casos en los que se juzgue pertinente, se podrá designar a un alumno como coordinador del grupo. El coordinador es el vocero del grupo y el nexo con el profesor del curso.
11. La autoridad a la que hace mención el punto 1 de estas normas podrá dictar disposiciones especiales u otorgar excepciones cuando la naturaleza de la carrera o de la asignatura así lo exija.

Declaración de Trabajo Grupal

Unidad Académica:	Semestre:
Curso y horario:	Profesor:

Título del trabajo	
Diseño/planificación del trabajo grupal (definir cronograma de trabajo, etc.)	
Funciones (compromiso) de cada integrante	Nombre, firma y fecha
Firma del profesor y fecha	

Los miembros del grupo tenemos conocimiento del Reglamento disciplinario aplicable a los alumnos ordinarios de la Universidad, en particular, de las disposiciones contenidas en él sobre plagio y otras formas de distorsión de la objetividad de la evaluación académica. En tal sentido, asumimos todos y cada uno de nosotros la responsabilidad sobre el integro de los avances y el trabajo final que serán presentados.

Ejecución del trabajo (definir aportes de cada integrante)	
Labor realizada por cada integrantes	Nombre, firma y fecha